

10 IDEES BUSINESS

# 10 IDEES BUSINESS

Découvrez 10 techniques  
Pour Développer Votre  
Entreprise en Ligne  
Et Augmenter Vos Revenus !

Bizness  Machine

# Sommaire

Introduction .....	3
Fixez-vous des priorités .....	5
Ajouter une nouvelle technique de marketing à votre routine.....	10
Sous-traiter une partie de votre travail .....	12
Utiliser la vidéo .....	15
Penser aux solutions offlines.....	18
Ajouter une nouvelle source de revenus.....	20
Attirer de nouveaux clients et fidéliser les anciens .....	24
Le double effet.....	27
Vivre avec son temps.....	30
Apprendre une nouvelle compétence.....	32
Conclusion.....	34

# Introduction

Développer votre business et augmenter vos revenus demande beaucoup de travail et si vous n'accomplissez pas les tâches nécessaires à ce développement, vous perdrez beaucoup d'argent.

Tous vos concurrents seront contents, mais comme vous venez d'acquérir ce guide, nous pouvons dire qu'il s'agit pour eux d'un fantasme.

Je vais détailler 10 méthodes pour vous aider à développer votre entreprise. De la plus simple à la plus délicate.

Tout dépend de :

- Votre ambition
- Vos compétences
- Du temps que vous consacrez à votre entreprise
- L'argent que vous êtes prêt à dépenser

Avant d'entrer dans la partie « technique », il est important de se concentrer sur une chose très importante, vous devez absolument...

## Adopter le bon état d'esprit

Vous pourrez apporter tous les changements possibles et imaginables, si vous n'avez pas le bon état d'esprit tout votre travail sera vain.

Vouloir développer son entreprise est une bonne chose, mais vous devez comprendre qu'il sera impossible d'avoir des changements significatifs, en termes de chiffre d'affaires, en seulement quelques jours.

De nombreuses personnes veulent la richesse instantanée sans fournir le moindre effort, cela appartient aussi aux utopies auxquelles les gens aiment encore croire...

Au contraire, il est primordial d'être patient.

Prendre le temps pour vous assurer d'adopter la bonne stratégie vous fera gagner du temps. Cela peut vous paraître paradoxal, mais une personne modifiant tous les quatre matins sa stratégie, au final, stagnera.

Réussir à être patient, vous demande aussi d'être motivé. Lancer et développer son entreprise sur Internet n'est pas toujours évident surtout lorsque les résultats se font attendre.

Ne paniquez pas et persévérez !

Si vous appliquez les stratégies décrites dans ce guide, vous réussirez à développer progressivement votre business.

Une fois le travail sur votre état d'esprit terminé, on peut passer aux choses sérieuses !

# Fixez-vous des priorités

Le premier conseil pour améliorer votre entreprise et augmenter vos profits est de vous fixer des priorités dans les tâches à réaliser.

Par exemple, quelle est la tâche la plus importante pour obtenir du trafic sur votre site :

- Passer 1 à 2 heures sur les forums pour lire les nouveaux fils de discussions ?
- Prendre 30 minutes pour écrire et publier un nouvel article sur un site spécialisé ?

Ce dernier point devrait faire partie de vos priorités.

Attention, le forum est efficace, mais il peut vous prendre beaucoup de temps qu'il sera impossible de rattraper par la suite.

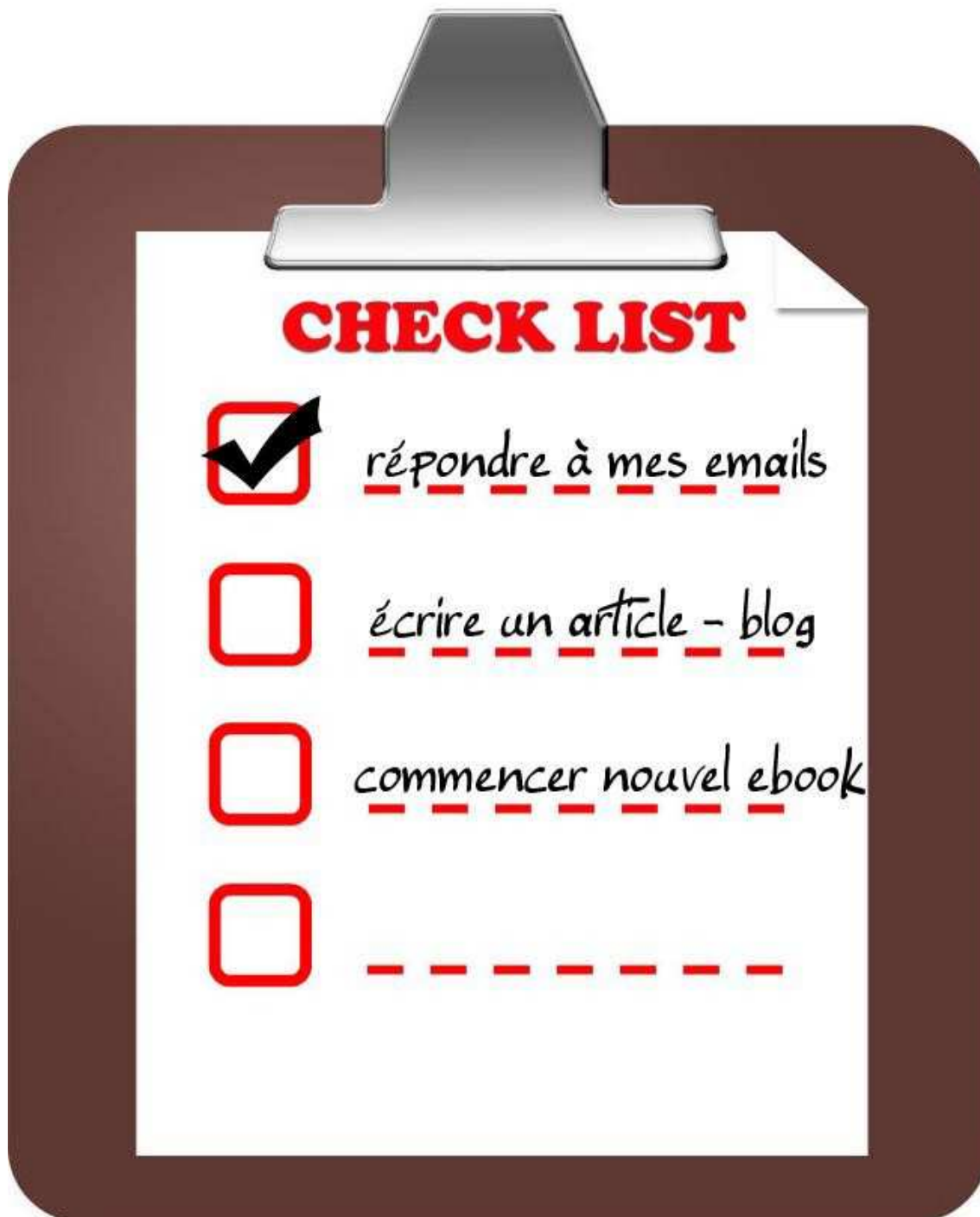
Si vous étiez dans cette situation, voici ce qu'il serait intéressant de faire :

1. Écrire votre article et le soumettre à un annuaire comme <http://repertoire-articles-gratuits.com>
2. Allez sur les forums pour lire les derniers messages. Essayez, par la même occasion, de participer aux discussions en cours. Effectivement, cela vous permettra aussi d'obtenir du trafic (grâce à votre signature dans laquelle vous pourrez insérer l'URL de votre site).

Ce n'est qu'un exemple des méthodes possibles pour gérer au mieux votre temps de travail.

Dans une journée, vous avez certainement une idée des différentes tâches à effectuer. Essayez de les classer par ordre d'importance.

La bonne vieille check-list fonctionne toujours :



**Attention** : ne classez pas les tâches par ordre de préférence, mais en fonction de leur impact sur votre business.

Dans l'exemple ci-dessus, répondre aux emails reçus dans la nuit est important afin d'être réactif aux éventuelles questions de vos clients, prospects ou partenaires.

Contentez-vous de répondre uniquement à ces mails, ne commencez pas par lire tous les autres mails reçus, car l'un d'eux arrivera

toujours à vous faire perdre du temps en vous entraînant sur autre chose.

Planifiez un temps pour les autres emails à la fin de votre journée ou une fois les tâches importantes faites.

Ensuite, l'écriture d'un article pour le blog permet de faire revenir vos clients potentiels sur votre site et d'améliorer votre visibilité sur Internet.

Effectivement, chaque article posté peut être classé dans les premiers résultats des moteurs de recherche.

Lorsque ce travail « à court terme » est effectué, vous pouvez passer au travail « à long terme » comme la création d'un nouveau produit.

## **Les erreurs à éviter**

Par exemple, certaines personnes apprécient de regarder plusieurs fois par jour leurs statistiques.

C'est toujours agréable de constater que le nombre de visiteurs est supérieur à la moyenne du mois, mais ce n'est pas d'une grande aide pour le développement de votre entreprise.

Au contraire, il est préférable de se concentrer sur les techniques pour augmenter ce nombre de visiteurs. Vous aurez tout le loisir, à la fin de la journée, de regarder vos statistiques.

C'est la même chose pour les emails. On peut facilement aller sur sa boîte de réception 4 – 5 fois par jour. C'est une perte de temps indéniable.

Le mieux serait de regarder ses emails une fois par jour afin de se concentrer sur l'essentiel.

Cependant, si vous avez l'habitude de recevoir souvent des emails de clients ou d'abonnés, il est aussi intéressant d'être réactif. Cela peut vous aider à améliorer votre crédibilité.

Dans ce cas, il existe un module complémentaire pour le navigateur de Firefox afin d'être prévenu automatiquement lorsque vous recevez un nouvel email. Je l'ai installé et c'est très pratique.

Pour savoir où télécharger ce module complémentaire et pour connaître les autres informations contenues dans ce livre, je vous invite à vous procurer la version complète de ce guide.